



Eine rundum starke Marke

Amica

AMICA ist Polens größter Hersteller für Haushaltsgroßgeräte.

Unter den Hauptmarken AMICA, PREMIERE, HANSA und GRAM bieten wir unseren Kunden ein Vollsortiment an Stand- und Einbaugeräten.

Mit ca. 1.600 Mitarbeitern verfügt Amica über ein europaweites Vertriebsnetz mit 8 Niederlassungen. In Deutschland arbeiten mehr als 60 Mitarbeiter am Standort Ascheberg für unsere Kunden in Deutschland, Benelux, Österreich und der Schweiz.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen regionalen

Key Account Manager (m/w) Weiße Ware

Ihre Aufgaben:

- Bundesweite Betreuung der Möbel- und Küchenverbände
- aktive Neukundengewinnung zur Erhöhung des Marktanteils
- Teilnahme an regionalen und überregionalen Messen
- Beobachtung des Wettbewerbs, insbesondere im Hinblick auf die Entwicklung des Marktes
- Umsatz- und Absatzverantwortung für den Vertriebskanal
- monatliches Berichtswesen an die Vertriebsleitung

Ihr Profil:

- kaufmännische Ausbildung
- sehr gute Produkt- und Branchenkenntnisse
- möglichst einschlägige, mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb Weißer Ware
- hohe Service- und Kundenorientierung
- ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Verhandlungsgeschick und unternehmerisches Denken
- selbstständiges Arbeiten und Reisebereitschaft
- gute EDV-Kenntnisse, insbesondere MS-Office
- Englischkenntnisse von Vorteil
- interkulturelle Kompetenz

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an karriere@amica-international.com . Bitte geben Sie Ihre Gehaltsvorstellungen und den Eintrittstermin an.

Fragen beantwortet Ihnen gerne vorab Frau Symanowski unter der 02593/9567-188. Weitere Informationen finden Sie unter www.amica-international.de.

Amica International GmbH

Lüdinghauser Str. 52
59387 Ascheberg